

次の新しい売上は、社長がつくる！ 中小企業のブランディング講座

主催 株式会社ミスターマーケティング 講師 税理士法人 古田士会計

中小企業に必要なブランディングについて、勉強会を開催致します。既存事業をもっと伸ばしたい方はもちろんのこと、次の新しい売上づくりに挑戦する社長にお勧めの内容です。多くの社長が見逃しがちな重要な視点について短時間で凝縮して学んで頂く事ができます。

第1部 「2200社の支援から見たブランディング成功の共通点」



■講師：佐藤 篤 氏（税理士法人古田士会計）

日本企業の4社に3社が赤字といわれる中、当社がお手伝いするお客様は、約81%が黒字となっております。

今回は、私達がお手伝いしている顧問先企業2,200社のお客様の中から、ブランディングに成功しているお客様の事例を取り上げ、その会社の共通点についてお話をさせていただきます。「中小企業の売上づくりにおいて、ブランディングは必要なのか?」「ブランディングで成功している企業について知りたい」という方に丁寧に解説いたします。

第2部 本当に儲かるスーパーブランディング 自然と顧客が増える「シズル開発法」

■講師：村松 勝 氏（株式会社ミスターマーケティング）

第2部では、これまで約10年間で300社以上を指導し、軒並み売れる商品群、サービスを実現させてきた「カテゴリーキラーづくり」の第一人者が、書籍『本当に儲かるスーパーブランディング 自然と顧客が増える「シズル開発法」』（2019年5月下旬発売）の出版を記念して、豊富な成功事例をもとにブランディングについて解説いたします。

新規客を増やすために欠かせない、あらゆる業種に応用可能な、ブランディングの重要ポイントをお伝えいたします。



■開催日時：2019年6月17日（月）
16:00～18:00（開場 15:30～）

■場所：紀尾井フォーラム（ホテルニューオータニ内）
東京都千代田区紀尾井町4-1 ニューオータニガーデンコート1F
（ザ・メイン館ではございません。） TEL.03-5213-6886

■参加費：10,000円（税込み）

・参加費用は、お申し込み後1週間以内に下記の銀行口座までお振込み下さい。お振込確認後、お席を確保させていただきます。



お振込み口座：三井住友銀行 銀座支店 (026) 普通 7881063 株式会社ミスターマーケティング

お申し込みは裏面のお申し込み欄に必要事項をご記入のうえ、
FAXにてお申込みください。

講師プロフィール

第1部 講師

税理士法人古田士会計
マーケティング課リーダー 佐藤 篤



創業以来、毎年増収赤字は一度もなし、無借金で、自己資本比率は90%以上、総資産に対する資金の割合が70%という財務状態の古田士会計に新卒で入社し、会社でも数少ない、20代で役職者入りを果たす。

現在は、2200社あるお客様のうち約30社のお客様を担当しながら、新商品「経営計画作成合債」の運営責任者を兼任している。

新商品「経営計画書作成合債」については、既に年内は満員状態であり、初年度にして、148社参加（売上約2,000万円）を達成している。

「日本中の中小企業を元気にする」という使命感に心を打たれ、経営計画書の作成・支援を通じて、使命感の達成に向けて、日夜注力している。ただ数字を伝えるだけでなく、マーケティングの視点をもって売上増加の提案ができる点に定評がある。

第2部 講師

株式会社ミスターマーケティング
代表取締役 代表コンサルタント 村松 勝



競合他社を圧倒する、強い商品・サービス・事業を生み出す「カテゴリーキラーづくり」の指導を行う専門コンサルタント。過去10年間で300社超の指導を行い多くの実績をあげている。広告や営業、営業などの売り方の指導にとどまらず、商品・サービス・事業そのものを強くして「ブランド」として長期にわたり売上に貢献する戦略づくりを得意とする。「想い」×「戦略」をミッションとして2名体制でコンサルティングを実施するユニークな専門機関。

実績例：

- 売上不調から10万台超のヒット！（家電）
 - 年商5億から3年で10億円に！（食品）
 - 在庫の山が月産1万個超の主力商品に！（雑貨）
 - ブランディングで客単価1.4倍を実現！（建材）
 - 苦境を一転、新規客4倍、年商2.5倍増！（クリニック）
 - 鹿屋寸前の飲食店を再生・拡大！（飲食店）
 - 法人向け見込客開拓10倍増！（特殊資材）
 - 売上げ7割減の危機からV字回復！（商社）他多数
- 著書：
- 『本当に儲かるスーパーブランディング 自然と顧客が増える「シズル開発法」』セルバ出版（2019年5月下旬発売）
 - 『儲かる10億円ヒット商品をつくる！カテゴリーキラー戦略』セルバ出版

当勉強会に関する
お問い合わせ

TEL：03-6228-3397 Eメール：info@mr-m.co.jp（事務局 鈴木宛）

お申し込みは必要事項をご記入の上、FAX (03-6369-3718)にてお申込みください。

重要

※お申し込みは、先着順につき、満席になり次第受付を終了させていただきます。

※先着順にて事務局でお席を確保次第、ご参加証をFAXまたはEメールにて送付致します。（ご参加証は当日ご持参ください）

会社名	フリガナ		社員数
お名前	フリガナ	お役職	TEL () —
会社所在地	〒 ()		FAX () —
ご参加費	名	E-mail	

お電話でもお申し込みの受付を致しております。
TEL 03-6228-3397

※お申し込みの際に頂いた個人情報は厳重に管理し、開示及び第三者への提供は致しません。

FAX ↓ 03-6369-3718